

Sconto del 20% per le iscrizioni pervenute entro il 10/03/2017

NPL, DALLA DUE DILIGENCE ALL'ASTA **Vademecum per chi vende e per chi compra i portafogli**

Milano 22 marzo 2017 - Hotel NH President, Largo Augusto 10

Che le sofferenze bancarie siano un problema da affrontare è un tema ben presente a tutti i banchieri italiani. Ma come questo problema vada affrontato nella pratica è invece poco chiaro a molti, perché la normativa cambia in fretta, perché i tribunali italiani lavorano con tempi e approcci anche molto diversi l'uno dall'altro e perché i dati relativi ai portafogli di crediti da cedere sono spesso incompleti e non aggiornati. La giornata di lavoro propone di analizzare i vari passaggi che portano al recupero del credito: dalla due diligence del portafoglio al recupero del credito con la cessione degli immobili in asta.

ore 10.00 Apertura dei lavori

Stefania Peveraro, Caposervizio MF Milano Finanza e Fondatore di BeBeez*

Le esecuzioni immobiliari in Italia: quante sono, in quali tribunali sono concentrate, per quali valori e per quali tipologie di immobili

Mirko Frigerio, Presidente di AstaSy

Tempi e costi delle procedure esecutive individuali nel panorama italiano

Simone Luchini, Membro Fondatore e Tesoriere dell'Associazione T.S.E.I.**

I processi di due diligence per le diverse tipologie di portafogli di Npl. Quali dati devono essere messi a disposizione, in che formati, quanto costano i processi e quanto tempo richiedono

Massimo Famularo, Consigliere di Frontis Npl spa

13.30 – 14.30 Pausa pranzo

Gli strumenti di elaborazione dei dati e di valutazione dei portafogli Npl. Come ipotizzare quando si potrà recuperare il credito e in quale percentuale

Alessandro Barazzetti, Soc. QBT Sagl e VP dell'Associazione T.S.E.I.

Chi può acquistare Npl. Requisiti precisi dei cessionari dei portafogli

Sabrina Galmarini, Partner Studio La Scala

La due diligence dei crediti commerciali nelle procedure concorsuali

Milène Sicca, Fondatore GIB Italia e Commissione Procedure Concorsuali Assoc. T.S.E.I.

Esempi pratici di due diligence di portafogli e di successiva gestione. Quali accordi con le banche originator e con gli investitori

Andrea Mignanelli, Amministratore Delegato di Cerved Credit Management Group

17.00 Termine dei lavori

*BeBeez.it è una testata giornalistica online registrata al Tribunale di Milano nel 2013 e dedicata alla finanza d'impresa e più specificamente a private equity, private debt, venture capital, ristrutturazioni aziendali e npl, real estate ed equity crowdfunding. BeBeez è edita da EdiBeez srl, che pubblica anche Crowdfundingbuzz.it

** T.S.E.I. o T6 (Tavolo di Studio sulle Esecuzioni Italiane)

(Questo convegno è finanziabile attraverso i "vouchers" del Fondo Banche e Assicurazioni)

Quota di partecipazione Euro 700 + IVA 22% a partecipante (Euro 500 + IVA 22% dal secondo partecipante della stessa società) comprensiva del materiale didattico in formato cartaceo ed elettronico, dei coffee e lunch break.

Ulteriori informazioni allo 02 55182137 e amministrazione@iside.it o www.iside.it

ISIDE srl

Corso Lodi 3 - 20135 Milano

Tel 02-55182137 - Fax 02-55184285



Società certificata UNI EN ISO 9001:2008
Certificato No.122746A - EA37